

Presupuestos

Presupuestos que pasan a venta con un clic

Viene en todos los planes

De un vistazo

PARA QUÉ	Vender y cobrar. Cómo cobrás en el mostrador.
EN QUÉ PLAN VIENE	Viene en todos los planes Ver los planes (https://vendofacil.sospy.org/#planes)
CÓMO SE PRENDE	Más → Configuración → Módulos, con el interruptor de «Presupuestos». Lo prende el dueño, o quien tenga el permiso «Encender y apagar módulos».
VIENE PRENDIDO EN	Ferretería / construcción · Celulares y tecnología · Electrodomésticos / hogar · Repuestos de auto · Servicio técnico · Estación de servicio · Taller mecánico · Taller de motos · Chapería y pintura · Alquiler de decoración
EN LAS GUÍAS	Taller (https://vendofacil.sospy.org/uso/taller) · Casa de repuestos (https://vendofacil.sospy.org/uso/repuestos) · Tienda de celulares (https://vendofacil.sospy.org/uso/celulares) · Alquiler de decoración (https://vendofacil.sospy.org/uso/alquiler) · Estación de servicio (https://vendofacil.sospy.org/uso/estacion) · Electrodomésticos (https://vendofacil.sospy.org/uso/electrodomesticos) · Ferretería (https://vendofacil.sospy.org/uso/ferreteria)

Lo que suma

Al menú «Más»



Presupuestos (<https://vendofacil.sospy.org/app/presupuestos>)

Más → Ventas y caja

Lo que cotizaste, su vencimiento y el paso a pedido.

Si lo apagás

Lo que cargaste queda guardado y vuelve a aparecer cuando lo prendas.

Paso a paso

Los artículos de la ayuda de este módulo, los mismos que abre el botón «Ayuda» del sistema.

¿Cómo hago un presupuesto y lo paso a venta?

En **Presupuestos** armás el presupuesto con los productos y los precios; queda con su **fecha de vencimiento**. Cuando el cliente acepta, un clic lo convierte en venta (o en un pedido a caja) con los mismos productos y precios.

Lo que hay que saber

- Mientras está **vigente**, el presupuesto se puede pasar a venta o a pedido: **Pasar a pedido** lo manda a la caja para que lo cobren ahí.
- Cuando pasa la fecha, queda **vencido** y ya no se convierte: se hace uno nuevo con los precios de hoy.
- El presupuesto no mueve stock ni plata. La venta que nace de él, sí.

Mandárselo al cliente

En la pantalla del presupuesto, **Imprimir / PDF** lo abre para imprimirlo o guardarlo, y **Mandar por WhatsApp** arma el mensaje al teléfono de su ficha, con el enlace al PDF y hasta cuándo vale. Si la ficha no tiene teléfono, WhatsApp se abre para que elijas a quién. El papel lleva la misma referencia que ves en la pantalla (por ejemplo **#BC12F9**) y **«Válido hasta el ...»**.

Con qué precios

El presupuesto cotiza con la **lista del cliente**, como la caja: la de su ficha o, si no tiene, la de su tipo; y donde un producto no tiene precio en esa lista, el de la lista por defecto. Arriba del buscador lo dice, por ejemplo **Cotiza con la lista Mayorista**. Si cambiás de cliente, lo que ya estaba cargado conserva su precio. Las ofertas no se aplican solas en el presupuesto. Los pedidos a caja cotizan igual.

Bajar a mano el precio de una línea cuenta contra tu tope, igual que una rebaja: si se pasa, no se guarda (salvo para quien puede cambiar precios). Esa línea ya no queda con el precio de la lista.

Las cuotas en el presupuesto

Con planes de cuotas cargados, **Mostrar las cuotas** viene prendido: el PDF imprime «¿Cómo querés pagar?» con el contado y cada plan con su cuota y su total. Si el cliente ya eligió, tocá su plan y el PDF lo marca («elegido»). Los productos quedan a precio de contado, y lo prometido vale mientras el presupuesto esté vigente aunque cambies la tabla.

Al **Convertir en venta** con **Crédito**, elegís uno de los planes que se le ofrecieron y el sistema pone el recargo solo: la venta sale por el total en cuotas. Si el cliente no tiene límite de crédito o no le alcanza, ahí mismo aparece **Poner límite** o **Subir el límite a Gs ...** para quien tiene el permiso; mientras tanto, el botón queda apagado con el motivo al lado.

Si el cliente no está Apto, o hace falta garante

Si tu negocio evalúa el crédito, el diálogo muestra el **estado** del cliente. Con uno **En revisión**, quien evalúa el crédito tilda **Lo revisé: autorizo esta venta en cuotas**; los demás ven que la autoriza el encargado o el dueño. Con uno **No apto** no se convierte a crédito: se cobra de contado o primero le cambian el estado en su ficha. Si tu negocio pide garante, el diálogo lo pide como la caja (ver «¿Cómo cargo el garante de una venta en cuotas?»).

 Se hace en: [Presupuestos](https://vendofacil.sospy.org/app/presupuestos) (<https://vendofacil.sospy.org/app/presupuestos>)